

2021年7月16日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
大阪市北区中之島3-3-23
〔お問い合わせ先〕
事業ソリューション部 佐藤
電話：06-6459-1700
メール：pr@sbic-wj.co.jp

2021年7月定例発表

下記の通り、2021年6月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)アルファックス	大阪市中央区	由良 充啓	4,300万円	健康雑貨・美容雑貨等の企画製造卸	3,300万円
(株)大野社	神戸市北区	大野 光夫	3,000万円	工業用シール材・フッ素樹脂製品の製造・販売	1,924万円
(株)フクイ	佐賀市兵庫町	福井 直博	3,000万円	水道施設工事及びガス管工事	1,800万円

<再投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)杉原エンジニアリング	長崎県西彼杵郡	杉原 啓治	5,000万円	産業用自動機械、肥料配合プラント設計・製造	850万円
三笠(株)	大阪府守口市	社領 憲司	5,000万円	モーター部品・樹脂原料等	200万円

株式会社アルファックス

健康雑貨・美容雑貨及び生活雑貨の企画製造卸業者で、健康サポーターやスリッパ、美容雑貨を主力製品としており、健康雑貨メーカーとして業界では高い知名度を有する等、事業基盤を確立している。

人生100年時代と言われる中、健康寿命を延ばしたいユーザー、健康志向や美意識が高い人に向けて、より良い付加価値提供を常に心掛け、新しい価値の創造・独自性のある商品開発に注力している。

今後はインターネット販売及び海外への販売を強化することにより、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3,300万円
- ・引 受 時 期 2021年6月

【 会 社 概 要 】

フ リ カ ン ナ	ユラ ジュン子	
代 表 者	由良 恂一	(代表取締役会長)
	ユラ ミヒロ	
	由良 充啓	(代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒540-0037	
	大阪府中央区内平野町2-1-9	シグナスビル4階
電 話 番 号	06-4792-1193	
F A X 番 号	06-4792-1195	
U R L	http://www.al-phax.co.jp	
事 業 所 所 在 地	同上及び物流センター (大阪府八尾市)	
資 本 金	4,300万円	
設 立 年 月	1999年10月	(創業 同年)
従 業 員 数	23名	
主 要 事 業 ・ 製 品	健康雑貨・美容雑貨等の企画製造卸	
主 要 得 意 先	通販会社、生活協同組合、専門店、ネット通販等	
年 商	14億円	(2020/8期)

株式会社大野社

創業明治40年の工業用パッキン・ガスケット等の製造業者で、全国で数少ないフッ素樹脂（PTFE）成形やエンジニアプラスチックの加工、ゴムの成形、金属加工等を手掛けている。

多様な設備と加工技術を備え、これらを組合わせて異素材の複合部品等、独自性の高い製品を生み出している。また製品の大半がオーダーメイド品で、多品種・小ロット・短納期の要望に小回りを利かせて対応しており、得意先から高い評価を得ている。

近年は燃料電池や水素関連の部材等、伸長が見込まれる分野の開発・製造にも積極的に取り組んでおり、着実な成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1,924万円
- ・引 受 時 期 2021年6月

【 会 社 概 要 】

フ リ カ 〃 ナ	材ノミオ	
代 表 者	大野 光夫	(代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒651-1101 神戸市北区山田町小部惣六畑山5-3	
電 話 番 号	078-591-1051	
F A X 番 号	078-591-1227	
U R L	https://www.ohnosha.co.jp	
事 業 所 所 在 地	同上及び東京営業所（東京都中央区） 大阪営業所（大阪市西区）、九州営業所（長崎県佐世保市） 神戸工場（神戸市北区）、九州工場（長崎県佐世保市）	
資 本 金	3,000万円	
設 立 年 月	1943年1月（創業 1907年）	
従 業 員 数	100名	
主 要 事 業 ・ 製 品	工業用シール材・フッ素樹脂製品の製造・販売	
主 要 得 意 先	キッツ、三菱重工業、日立造船	
年 商	14億円	(2021/3期)

株式会社フクイ

佐賀市及び近隣市町村を商圏とする水道施設工事・ガス管工事業者で、水道管やガス管の新設工事、入替工事を中心に行っている。

工程管理・原価管理・品質管理・安全管理に優れていることに加え、高い技術力と豊富な施工実績を有しており、佐賀ガスや佐賀市上下水道局など取引先から高い評価を得ている。

近年は、当社施工能力を聞きつけた民間企業から大規模配管工事を受注する等、受注ルートも拡大しており、これら工事を着実に完工することで、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1, 800万円
- ・引 受 時 期 2021年6月

【 会 社 概 要 】

フリカシ	フクイ ナホ	
代 表 者	福井 直博	(代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒849-0913 佐賀市兵庫町大字淵1110	
電 話 番 号	0952-22-5434	
F A X 番 号	0952-22-5463	
事 業 所 所 在 地	同上	
資 本 金	3, 000万円	
設 立 年 月	1971年3月 (創業 1964年)	
従 業 員 数	12名	
主 要 事 業 ・ 製 品	水道施設工事及びガス管工事	
主 要 得 意 先	佐賀ガス、佐賀市上下水道局、 佐賀東部水道事業団、佐賀西部広域水道企業団	
年 商	4億円	(2021/3期)

再投資先の概要

◎株式

・株式会社杉原エンジニアリング

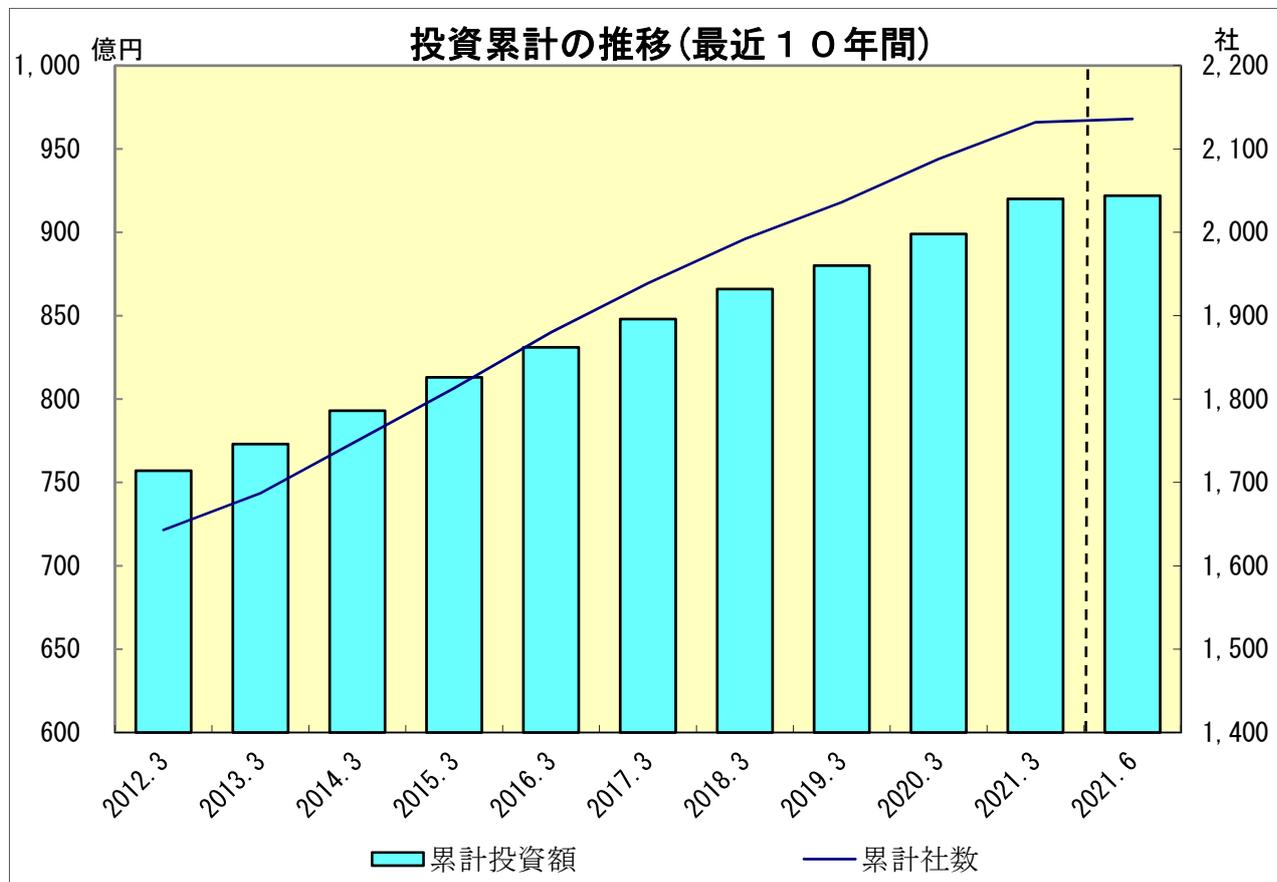
事業所：長崎県西彼杵郡時津町久留里郷1048-16
電話：(095) 882-4321
代表者：杉原 啓治 (スギハラ ケイジ)
URL：<https://www.sugihara-eng.co.jp/>
資本金：5,000万円
設立年月：1984年4月
主要事業・製商品：産業用自動機械、肥料配合プラント設計・製造
初回投資年月：2020年12月
今次投資額：850万円

・三笠株式会社

事業所：大阪府守口市京阪本通1-7-22
電話：(06) 6991-7001
代表者：社領 憲司 (シヤリョウ ケンジ)
URL：<https://www.mikasacorp.com/>
資本金：5,000万円
設立年月：1952年12月
主要事業・製商品：モーター部品・樹脂原料等
初回投資年月：2014年12月
今次投資額：200万円

B. 投資実績（ご参考）

	2018/3 末	2019/3 末	2020/3 末	2021/3 末	2021/6 末現在
投資累計社数（社）	1,992	2,036	2,088	2,132	2,136
投資累計額（億円）	866	880	899	920	922



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪投資育成は、中堅中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- 投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

◎ 第1510回

テーマ	B2Bメーカー営業部が自走し目標達成する！営業を科学するセミナー
開催日	2021年7月26日(月) 13:30~15:00
講師	にほん営業科学(株) 代表取締役 井上保 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	コロナ禍で大変なこの時期に目標達成する会社があります。なぜ、他社よりも良い結果を残しているのか？より賢いから？より努力したから？決してそうではありません。本セミナーは、メーカー事例を中心に経営者様と責任者様と一緒に受けていただき、一手を得ていただくプログラムです。

◎ 第1511回

テーマ	《鹿児島開催》中小企業のための事業承継
開催日	2021年7月28日(水) 14:00~16:30
講師	弁護士法人照国総合事務所 代表社員 弁護士 湯ノ口穰 氏 税理士法人照国総合事務所 代表社員 税理士 赤峰三千代 氏
会場	かごしま県民交流センター 東棟4階・小会議室3【リアル限定】
内容	中小企業が今後も事業を継続・発展させていくためには、次世代へのスムーズな「事業承継」が必須です。そのためには、「法務」と「税務」両方の観点を踏まえて、ベストな事業承継対策を選択することが肝要です。セミナーでは、「法務」「税務」の各専門家が、各々の観点から事業承継の成功のポイントをお話します。

◎ 第1512回

テーマ	SDGsを始めるためのファーストステップ
開催日	2021年7月30日(金) 14:00~16:00
講師	関空運輸(株) 代表取締役 内畑谷剛 氏 (株)タナベ経営 SDGsビジネスモデル研究会 リーダー 巻野隆宏 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	「SDGs経営を進めないといけない」そのような危機感を感じている経営責任者・経営企画担当者は多いのではないのでしょうか。SDGs経営を進めるためには「優先課題の決定」→「目標設定」→「経営へ統合」→「報告とコミュニケーション」の順に進めていかなければなりません。今回は、実際にSDGs経営を行っている関空運輸(株)代表取締役 内畑谷氏をお招きし、SDGs経営を進めるうえでの事例をお話頂きます。

◎ 第1513回

テーマ	デジタルトランスフォーメーション基礎講座 Ver.2
開催日	2021年8月4日(水) 13:30~15:30
講師	(株)副社長 代表取締役 高室直樹 氏
会場	【Zoom限定】
内容	新型コロナ禍によって多くの企業でデジタル化の遅れが問題となりました。この変化の時代においてビジネスモデルや経営体制を抜本的に再構築するデジタルトランスフォーメーション[DX]が注目されています。各ITツールやRPAを駆使しオフィス業務を完全デジタル化・ペーパーレス化・自動化する事に成功した実践運用事例とオフィスに全員が集まることなく遠隔で業務を進めるニューノーマルな働き方についても全て公開しわかりやすく解説いたします。

◎ 第1514回

テ ー マ	資本金1億円以下企業における昇給と賞与の考え方と実務セミナー
開 催 日	2021年8月5日(木) 14:00~16:00
講 師	セレクションアンドバリエーション(株) 代表取締役社長 平康慶浩 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	昨今話題の「働かないおじさん」「早期離職する若手」などの問題を解決する賃金実例や、昇給と賞与をセットで管理する賃金制度など、資本金1億円以下企業における昇給と賞与の考え方を詳しくご紹介します。人事に関する無料相談など参加特典もありますので、是非ご参加ください。

2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第30回

テ ー マ	リーダーシップと決断力
開 催 日	2021年8月2日(月) 13:30~16:30
講 師	小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	よい管理職に必要なものは、リーダーシップ、部下育成OJT、マネジメントの3つのポイントです。当セミナーでは、投資育成ビジネススクール「管理職塾」の9年間の理論と実践ベストプラクティスを、「リーダーシップと決断力」を身に付ける実践的手法を中心に、紹介いたします。結果につながる管理職の行動変革のキーワードがわかります。

◎ 第32回

テ ー マ	必ず役に立つ「新卒採用」戦略セミナー
開 催 日	2021年8月19日(木) 14:00~16:00
講 師	(株)ウィン・キャリアリサーチ 代表取締役 石原勝次郎 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	今後、コロナ後を見据え、急速に以前のような「採用難」に戻ると予測されます。今回のセミナーでは、「中小企業だからこそ」活用して効果が絶対見込める「採用手法」をお伝えいたします。2022年卒採用の活用にも間に合いますので、ご参加ください。

3. 投資育成ビジネススクール・セミナー《有料》

<セミナー>

■ 課長クラス研修 2021(2日間)

- ・開 催 日 時：2021年7月20日(火)~21日(水) 10:00~17:00
- ・会 場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
- ・講 師：(株)新経営サービス 人材開発部 シニアコンサルタント 岡野隆宏 氏
- ・プログラムの特長：企業における“実務統括の責任者”である課長職(中級管理職)は、ほとんどがプレーイングマネージャーであり、自分の仕事に忙殺され、部門目標達成に向けてのチームマネジメント、部下の育成等が十分でない状況が散見されます。本研修では、指導する立場において影響力を強める手法や部下のモチベーションを向上させる手法を習得し、問題発見・解決技能を身につけ、部門成果を出し続ける課長への育成を目指します。

■ 営業本部長マネジメント研修（2日間）

- ・開催日時：2021年7月28日（水）～29日（木）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原 賢一 氏
- ・プログラムの特長：コロナショックで加速するVUCAの時代、発生的な引き合い対応ばかりを行っている営業組織に未来はありません。如何なる環境にも対応するためには、内部環境を強くすることが必要です。経営者・営業部門統括責任者・営業部門長は、営業組織全体をマネジメントし、個々の当たり前の基準を底上げした上で、外部環境の変化に打ち勝つ、やり切る習慣を持った営業組織に変革していく必要があります。本セミナーでは、目標予算を絶対達成させるマネジメント手法「予材管理」を中心に、強い組織をつくるための具体的な手順と手法を解説いたします。

■ 新任営業社員研修（2日間）

- ・開催日時：2021年8月25日（水）～26日（木）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 岩山真子 氏
- ・プログラムの特長：厳しい市場環境に立ち向かっていくタフな営業社員を育て上げるのはとても大変なことです。本研修では、様々な業界・業種の営業現場にて目標予算を達成させてきた講師が、「新任営業社員に必要な考え方と実践テクニック」を2日間かけて徹底的に叩き込む、他にはない内容です。営業社員の1日でも早い即戦力化を目指している企業様は是非ご活用ください。

※詳細は、以下QRコードからご覧ください。

