

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
(大阪市北区中之島3-3-23)
[お問い合わせ先]
事業ソリューション部 佐藤
電 話 : 06-6459-1700
メール : pr@sbic-wj.co.jp

2020年6月定例発表

A. 今後の主な成長支援活動予定

大阪投資育成は、中堅中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネススクール・セミナー《有料》(7月開催分まで)

<スクール>

■ 「営業マネージャー特訓コース 第10期」<2020年6月～2020年11月(全6回)>

- ・開催日時 : 第1回 2020年6月17日(水) 10:00～17:00
- ・会場 : 大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・講師 : (株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原賢一 氏
- ・プログラムの特長 : グループの目標予算を絶対達成するマネージャーを育成するための特訓講座です。100種類の知識を得ても、行動がゼロであれば研修効果もゼロです。「自分・部下の行動をどう変えるのか」というテクニックを脳科学的に解説し「現状に甘んじているマネージャー」は許さないという姿勢で講師は徹底指導します。

<セミナー>

■ 「商談力」強化セミナー

- ・開催日時：2020年7月10日（金） 10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・プログラムの特長：お客様との信頼関係を構築しなければならない営業社員には、お客様の話を聞き、本音を引き出し、受け入れられる、コミュニケーションスキルとしての商談力が必要です。ビジネスの場で、お客様の心の窓を開けて、受け入れられやすくするためには、おさえておかなければいけない手順があり、守るべきポイントがあります。本セミナーでは、コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客との信頼関係を構築して成約につなげるための、営業社員が知っておくべき基本、ちょっとしたことコツを伝授いたします。