

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
大阪市北区中之島3-3-23
[お問い合わせ先]
事業ソリューション部 佐藤
電 話 : 06-6459-1700
メール : pr@sbic-wj.co.jp

2019年7月定例発表

下記の通り、2019年6月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

| 社 名 | 所在地 | 代表者 | 資本金 | 主要事業・製商品 | 投資額 |
|---------------|------------|-------|----------|-----------|----------|
| (株)大東エンジニアリング | 沖縄県 浦添市 | 知念 良尚 | 4,750 万円 | 建設コンサルタント | 2,250 万円 |

ダイトウエンジニアリング
株式会社大東エンジニアリング

沖縄県内を営業エリアとする建設コンサルタント会社。

道路、鋼構造及びコンクリート、都市計画及び地方計画、土質及び基礎、下水道の5部門で建設コンサルタント登録を行っていることに加え、測量業及び地質調査業も登録している。

長年の実績と豊富な技術陣を擁していることが高く評価されており、入札案件の安定的な獲得に繋がっている。

これら特色を活かすと同時に、先端技術の習得を進めることで、更なる業容拡大を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

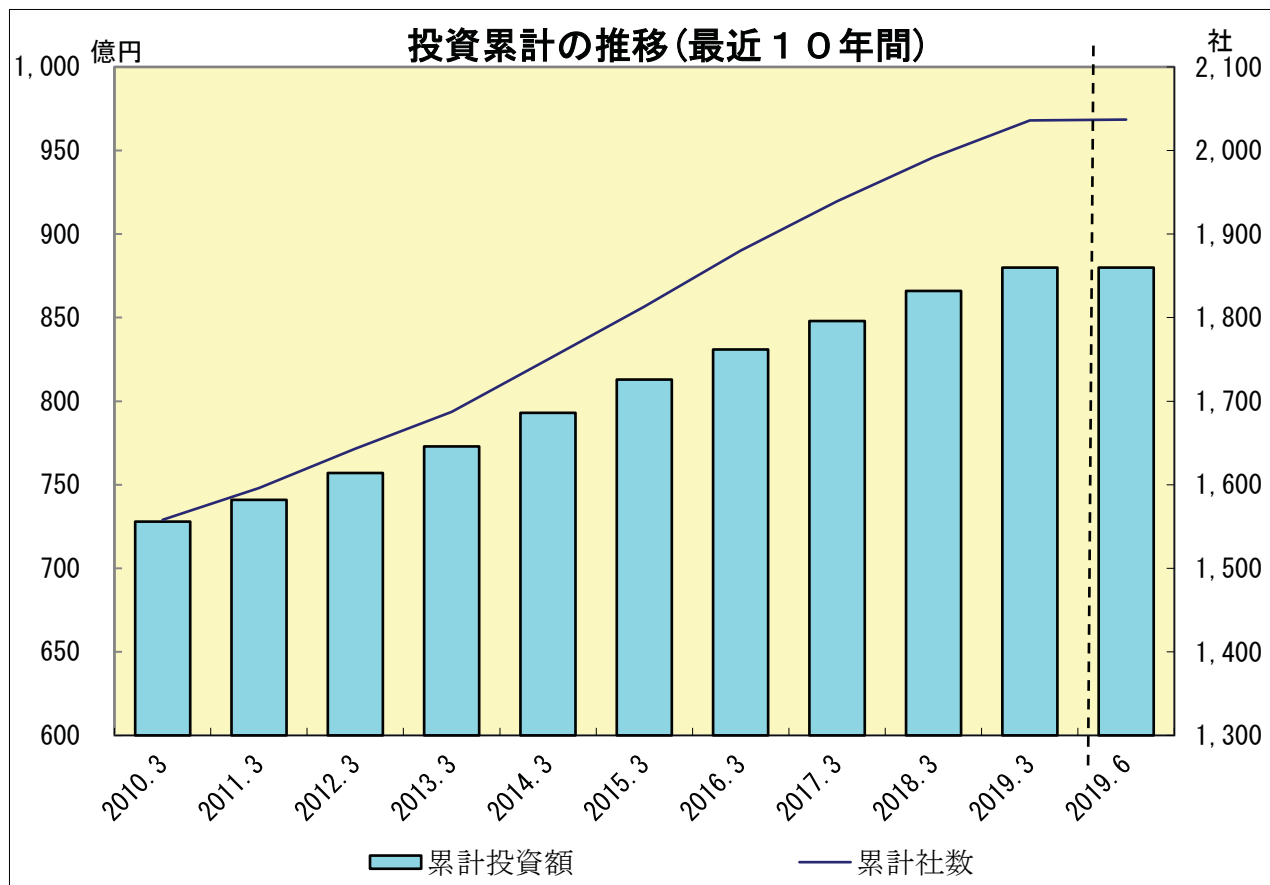
- ・株 式 2, 250万円
- ・引 受 時 期 2019年6月

【 会 社 概 要 】

| | |
|-----------------|---|
| フ リ カ ン ナ | チネ ヲヒサ |
| 代 表 者 | 知念 良尚 (代表取締役社長) |
| 本 社 所 在 地 | 〒901-2122 沖縄県浦添市勢理客4-16-9 |
| 電 話 番 号 | 098-878-1381 |
| F A X 番 号 | 098-876-0793 |
| U R L | http://www.daito-e.co.jp |
| 事 業 所 所 在 地 | 同上 |
| 資 本 金 | 4, 750万円 |
| 設 立 年 月 | 1980年9月 (創業 同年) |
| 従 業 員 数 | 36名 |
| 主 要 事 業 ・ 製 品 品 | 建設コンサルタント |
| 主 要 得 意 先 | 沖縄県、沖縄県内の市町村、沖縄総合事務局 沖縄防衛局 |
| 年 商 | 5億円 (2019/3期) |

B. 投資実績（ご参考）

| | 2016/3 末 | 2017/3 末 | 2018/3 末 | 2019/3 末 | 2019/6 末現在 |
|-----------|----------|----------|----------|----------|------------|
| 投資累計社数（社） | 1,880 | 1,939 | 1,992 | 2,036 | 2,037 |
| 投資累計額（億円） | 831 | 848 | 866 | 880 | 880 |



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

C. 今後の主な成長支援活動予定

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

◎ 第1330回

| | |
|-----|--|
| テーマ | 《福井開催》営業プロセスの見える化による“営業チームの強化策”セミナー |
| 開催日 | 2019年7月26日(金) 13:30~16:30 |
| 講師 | ㈱日本コンサルタントグループ 経営コンサルタント 本間秀明 氏 |
| 会場 | 福井商工会議所 2階・会議室E |
| 内容 | 営業の使命は目標を達成することです。どのような環境でも負けない強い営業チームをつくることは会社にとって重要な課題です。ただし、結果だけを見ても状況を変えることはできません。マネジャーを中心としてチーム一体となって体質を変えるための取り組みが必要です。セミナーでは、営業チームづくりについての具体策と事例を紹介します。 |

◎ 第1331回

| | |
|-----|--|
| テーマ | 社員に響く「経営ビジョン」の策定と浸透 |
| 開催日 | 2019年7月30日(火) 13:30~16:00 |
| 講師 | クールロジック株式会社 代表 村松 毅 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | 経営環境がかつて無いスピードで変化しようとしている中、中期経営計画を策定される企業が増えています。中計策定の上流にある将来の方向性を指し示す「経営ビジョン」の策定という切り口より、「戦略実現の推進エンジン」をつくる方法について他社事例のご紹介や、参加者間の意見交換も交えながら解説いたします。 |

◎ 第1332回

| | |
|-----|--|
| テーマ | 《福岡開催》脱おっさん化組織開発 |
| 開催日 | 2019年7月30日(火) 13:30~16:00 |
| 講師 | MIRACREATION(株) 取締役 北川賢司 氏 |
| 会場 | 博多バスターミナルビル 9F・第12ホール |
| 内容 | 「おっさん」とは中年男性のことではありません。古い価値観に固まって新しい価値観に適応できない、既得権益を手放さない、自己保身的など「未来の変化よりも現状を維持することに価値を見出す」存在、それが「おっさん」です。「おっさん」が溢れかえったのは上司に付度することが評価されるタテ社会のおきてに過剰適応したことです。ワークショップ形式により対話の場を生み出し、「おっさん」化に陥らない組織づくりのポイントをつかんでいただきます。 |

◎ 第1333回

| | |
|-----|--|
| テーマ | 脱おっさん化組織開発 |
| 開催日 | 2019年7月31日(水) 14:00~16:30 |
| 講師 | MIRACREATION(株) 取締役 北川賢司 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | 「おっさん」とは中年男性のことではありません。古い価値観に固まって新しい価値観に適応できない、既得権益を手放さない、自己保身的など「未来の変化よりも現状を維持することに価値を見出す」存在、それが「おっさん」です。「おっさん」が溢れかえったのは上司に付度することが評価されるタテ社会のおきてに過剰適応したことです。ワークショップ形式により対話の場を生み出し、「おっさん」化に陥らない組織づくりのポイントをつかんでいただきます。 |

◎ 第1335回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 中小企業経営者のための経営戦略立法案 |
| 開 催 日 | 2019年8月5日（月）13：30～16：30 |
| 講 師 | 株式会社日本創造教育研究所 主任研究員 古永泰夫 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 想像をはるかに超える外部環境の変化の中で、中小企業が勝っていくためには、身の丈に合った、しかし強い「戦略」が必要不可欠になっています。12000社のクライアントを見て感じることは、「戦略」と言いながら「戦術」や「戦闘」になっている企業が非常に多いということです。今中小企業がとるべき「戦略」とはなにかということのポイントをお伝えしていきます。 |

◎ 第1336回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 親族外承継 成功の秘訣 |
| 開 催 日 | 2019年8月7日（水）14：00～16：30 |
| 講 師 | 株式会社エスネットワークス 事業承継部 マネージャー 首藤迅亜 氏、 事業承継部 山田惇依 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 中小企業の約60%が後継者不在といわれています。中小企業は子供が継いで当たり前という時代から、子供が継がない、継がせたくない時代へと突入しているように感じます。今後増えるであろう親族外承継について、成功事例を中心にお話させていただきます。 |

2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第12回

| | |
|-------|--|
| テ ー マ | 今からでも間に合う「新卒採用」戦略セミナー |
| 開 催 日 | 2019年7月29日（月）13：30～16：30 |
| 講 師 | 株式会社ウィン・キャリアリサーチ 代表取締役 石原勝次郎 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 新卒採用の成功事例をお伝えすると共に、キャリアセンターで学生の就活相談に長年携わってきた講師より、新卒採用を成功させるための戦略的な方法をわかりやすく解説いたします。「今まで新卒採用を実施してきたが成功していない」「本年度の新卒採用が苦戦している」という経営者・新卒採用担当者必見の内容です。 |

◎ 第13回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 部下の心の窓を開くリーダーシップ |
| 開 催 日 | 2019年8月20日（火）13：30～16：30 |
| 講 師 | 小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 心の窓を開かせない限り、部下の心に響くリーダーシップは発揮できません。今回は、「サーバントリーダー」のスキルを身に付ける実践的手法を中心に、投資育成ビジネススクール「チームを動かすための管理職塾」の7年間のベスト事例の多くを紹介し、結果につながる管理職の行動変革のキーワードをご提示します。 |

3. 日本公庫連携セミナー《無料》

■ 《神戸開催》「今考える！」事業承継

- ・開催日時：2019年7月19日（金）13:30～16:00
- ・講師：(株)エスネットワークス 事業承継部長 桐原文彦 氏
- ・会場：日本政策金融公庫 神戸支店 11階 会議室
- ・プログラムの特長：企業環境が大きく変化していく時代、先代から承継した時の経験は通用しません。事業承継の機会をむしろチャンスと捉え、地域社会において存在価値を発揮すべく積極的に自社を変革していくことが経営者の使命と言えましょう。オーナー経営者が考えておくべき事業承継のポイントをお話いたします。

■ 《徳島開催》高度外国人材活用セミナー

- ・開催日時：2019年7月30日（火）14:00～16:00
- ・講師：徳島県行政書士会 会長 松村和人 氏
ジェトロ 高度外国人材活躍促進コーディネーター 杉本博志 氏
- ・会場：徳島商工会議所 3階・会議室
- ・プログラムの特長：国内の少子高齢化に伴う人手不足が深刻化する中、徳島県においても、業種を問わずより多くの企業が高度外国人材（大学等の高等教育を受けた外国人）を正社員として採用する動きが高まっています。高度外国人材採用における在留資格変更等の手続きやこういった点に気を付けた方が良いのか、企業、大学、支援機関の立場からご講演いただきます。